

leveragesale – den enkla vägen till dina försäljningsmål

Vi håller våra workshops hos er.
Ring Niklas på: + 46 706 372 257
Maila: niklas@leverage.se

Att sälja handlar om att få en mottagare att köpa av sina egna skäl. Vi måste veta behoven, drivkrafterna och de inre skäl denna person har. I dagens mediasamhälle när vi bombarderas med upp till 5000 budskap varje dag handlar det om att förstå hur vi kommunicerar, varför viss kommunikation slår igenom och varför någon köper din produkt eller tjänst. I leveragesales fokuserar vi på 3 ingredienser för att du ska lyckas med din försäljning: positionering (den differentierande idé du kan tjäna pengar på), psykologin om vad som driver oss och paketeringen av budskapet. Workshopen ger dig effektiva verktyg för att sälja. Du besitter dem alla redan idag, men använder du dem fullt ut?

Position



Psykologi



Paketering

Toolbox, following modules are used:

leverage your business

